



扫一扫
访问Sampras官方网站



湖南森柏斯科技有限公司
HuNan Sampras Technology Co., Ltd

企业信息化产品 解决方案供应商

Enterprise Information Products Solution provider

香港 | 香港荃湾区荃湾沙咀道6号嘉达环球中心29楼2907室

山东 | 山东省淄博市高新区阳光国际A座209室

湖南 | 湖南省长沙市望城经济开发区金桥国际未来城7栋1804室

官网: www.hnsampras.com

邮箱: mc@sampras.cn

电话: 17375787618





森柏斯科技

Sampras Technology

湖南森柏斯科技有限公司是一家致力于科技创新和产品研发的高新技术企业。公司总部位于中国香港,拥有一支专业的研发团队。作为一家技术驱动型企业,森柏斯科技专注于开发和生产高品质的科技产品。公司主要从事数字化、教育领域的研究和开发,我们的产品广泛应用于珠宝、工业商城、企业培训等领域,为客户提供了高效、可靠的解决方案。森柏斯科技始终坚持技术创新和质量第一的原则,不断提升产品的竞争力和市场份额。公司拥有一系列自主知识产权和专利技术,不断推出具有创新性和领先水平的产品。我们与多家国内外知名企业建立了合作关系,共同推动行业的发展和进步。在未来,森柏斯科技将继续秉承“科技创新、质量为本”的经营理念,不断提升自身的研发能力和市场竞争力。我们将持续为客户提供高品质的产品和优质的服务,为推动科技进步和社会发展做出更大的贡献。

互联网IT服务供应商

CONTENTS

目录

Part 01	公司简介	01
Part 02	公司产品	07
	生产企业信息化产品体系	09
	企业咨询服务类产品体系	35
Part 03	合作伙伴	61

Part 01

COMPANY PROFILE 公司简介

湖南森柏斯科技有限公司成立于2021年，是一家致力于科技创新和产品研发的高新技术企业。公司总部位于中国香港，拥有一支专业的研发团队。作为一家技术驱动型企业，森柏斯科技专注于开发和生产高品质的科技产品。公司主要从事数字化、教育领域的研究和开发，我们的产品广泛应用于珠宝、工业商城、企业培训等领域，为客户提供了高效、可靠的解决方案。

森柏斯科技始终坚持技术创新和质量第一的原则，不断提升产品的竞争力和市场份额。公司拥有一系列自主知识产权和专利技术，不断推出具有创新性和领先水平的产品。我们与多家国内外知名企业建立了合作关系，共同推动行业的发展和进步。在未来，森柏斯科技将继续秉承“科技创新、质量为本”的经营理念，不断提升自身的研发能力和市场竞争力。我们将持续为客户提供高品质的产品和优质的服务，为推动科技进步和社会发展做出更大的贡献。



公司奋斗足迹



2021

成立湖南森柏斯子公司



2020

成立井然网络有限公司

掌握主流技术后加以运用，已协助客户解决网络生态需要面对问题而产生的产品并得到各行业的客户及同行确认。



2013

成立淄博森柏斯子公司

协助香港及海外客户了解中国市场模式与生态。



2008

成立森柏斯香港

成立并向不同商户建立网络形象建立公司网站。

荣誉资质



珠宝行业执货中心与证书管理系统



智能商品管理系统



加盟商费用结算系统



微前端架构软件



企业礼品采购平台



业绩需求管理软件

我们的优势



丰富的经验和专业知识

公司拥有一支经验丰富、专业化的技术团队，具备先进的技术和创新能力，能够满足客户的不同需求。

强大的研发能力

公司注重技术创新和产品研发，投入大量资源用于研究和开发新的技术和产品。公司拥有自主知识产权和专利技术，能够不断推出高质量的产品和解决方案。

市场知名度高

我们在行业内具有良好的声誉和广泛的知名度，得到了客户和合作伙伴的肯定和认可。我们的产品在市场上具有较强的竞争力。

优质的客户服务

我们注重与客户的沟通和合作，提供满足客户需求的个性化解决方案。我们的客户服务团队始终保持积极、专业和高效的态度。

持续创新和发展

我们不断推动技术创新和业务创新，致力于提升产品的竞争力和附加值。我们追求卓越，通过不断学习和改进，与时俱进。

可靠的合作伙伴

我们与国内外众多知名企业建立了长期稳定的合作关系，共同开发市场，打造共赢局面。

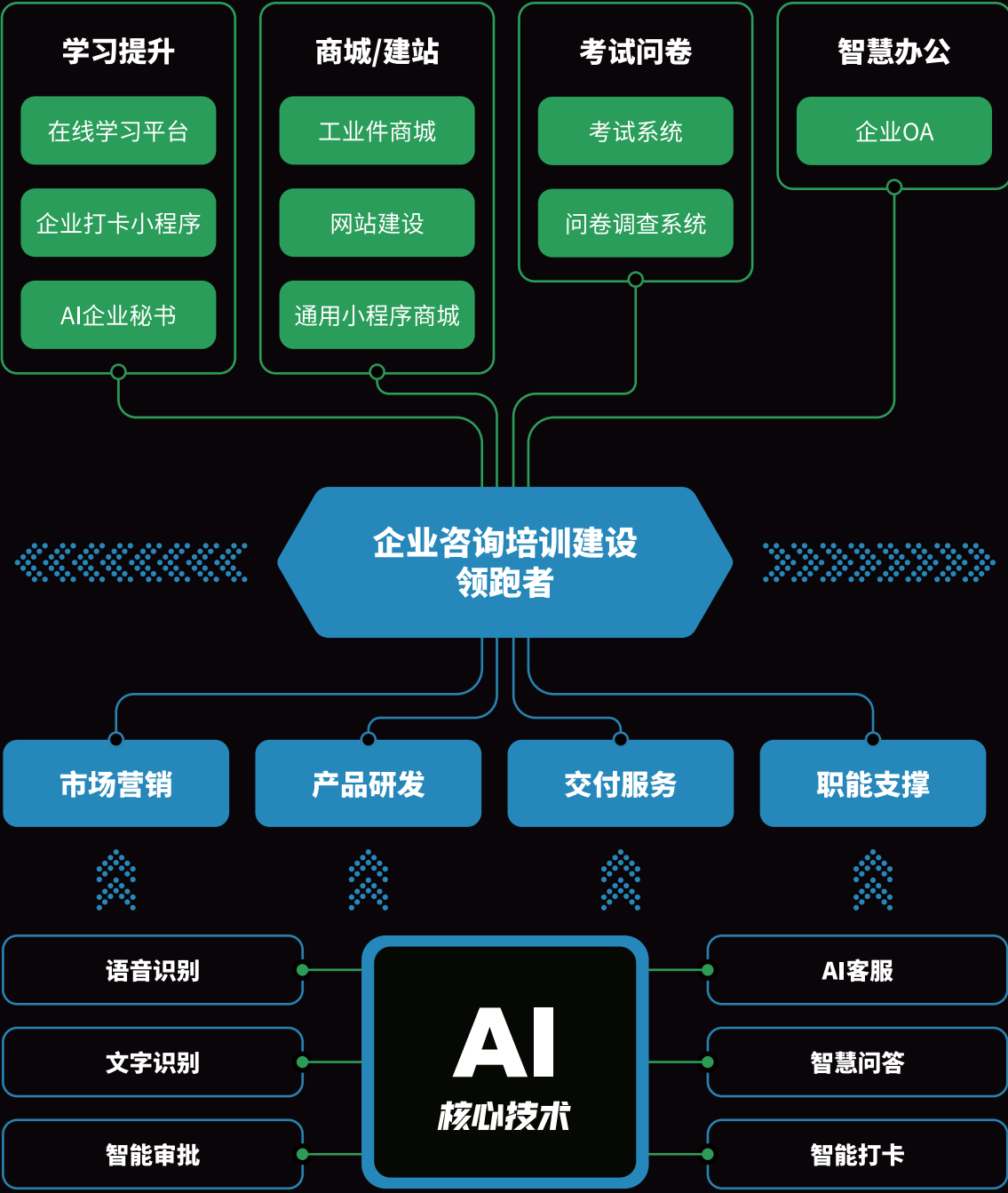
产品体系

生产企业信息化建设体系



产品体系

企业咨询、学习、培训服务建设体系



Part 02

COMPANY PRODUCTS 公司产品



生产企业信息化产品体系

以解决企业生产实际问题为前提,助力于打造企业信息化IP系统



企业咨询服务产品体系

全方位为企业咨询、培训、学习,提供资源、通道,助力于企业及员工实现自我成长

生产企业信息化 产品体系

Production enterprise information product system

体系介绍

生产企业信息化产品体系主要围绕生产过程优化、资源调配和协同、库存管理和供应链优化、人力资源管理、决策支持等进行需求解决及产品落地。是为了提高企业生产经营管理效率，降低成本，提升企业核心竞争力而开发的一套综合性的软件产品解决方案。

森柏斯科技 - 生产企业信息化产品



Sampras Technology produces enterprise information products

产品名称	产品编号	产品类型
企业资源计划平台	PE-ERP	通用型 - 进销存解决方案
客户关系管理平台	PE-CRM	通用型 - 客户关系管理解决方案
生产制造执行平台	PE-MES	通用型 - 生产管理解决方案
仓储物流管理平台	PE-WMS	通用型 - 仓储管理解决方案
财务管理系统	PE-CWS	通用型 - 通用型财务管理解决方案



企业资源计划平台

Enterprise Resource Planning Platform



扫一扫了解更多

账号: yunying_erp
密码: yunying_erp123

产品介绍

企业资源计划 (Enterprise Resource Planning, 简称ERP) 是一种集成管理软件产品, 它是一种集成化软件应用系统, 旨在帮助企业实现业务流程的优化和管理。它由多个模块组成, 包括生产、销售、采购、库存、财务、人力资源等, 用于整合和管理企业的各种业务功能。

ERP系统通过集成企业各个部门的数据和流程, 实现了信息的共享和协同工作。它可以自动化处理企业的日常业务活动, 包括订单管理、库存管理、财务核算和报告、人力资源管理等, 提高运营效率和管理水平。除了基本的业务功能, ERP系统还可以提供各种报表和分析工具, 帮助企业了解业务运营情况, 进行决策和规划。

使用ERP系统可以带来许多好处, 包括降低成本、提高效率、加强内部协作、改善客户服务和增加质量控制。它也可以帮助企业更好地适应市场需求的变化, 支持业务的扩展和创新。

产品功能

ERP系统是一种综合化的企业管理系统, 它整合了公司的各个部门和业务流程, 为企业提供了一套统一的信息管理平台。



供应链管理

包括采购、库存、物流管理等, 帮助企业实现供应链的高效协调和成本控制。



财务管理

包括财务报表、成本核算、资金管理等, 帮助企业实时掌握财务状况, 提供决策支持和财务分析。



生产管理

包括生产计划、生产进度跟踪、质量管理等, 帮助企业提高生效率和产品质量, 实现生产过程的可控和优化。



零售管理

包括零售单、零售退货单。



基础管理

包括客户管理、供应商管理、商品管理等, 帮助企业实时了解各环节数据情况, 为业务扩展提供支持分析。

产品截屏



数据面板

湖南森柏斯科技 ERP

销货订单

单据日期	单据编号	类型	客户	关联单	数量	销售金额	订单状态	制单人	操作
2023-10-10	XH0028...	销售	亿家天...		1.00	5899.00	未出库	demo	编辑
2023-09-21	XH0028...	销售	亿家天...	XH0028...	50.00	254950.00	全部出库	demo	编辑
2023-09-14	XH0028...	销售	亿家天...	XH0028...	100.00	550000.00	全部出库	demo	编辑
2023-09-14	XH0028...	销售	亿家天...		100.00	550000.00	未出库	demo	编辑
2023-09-13	XH0028...	销售	深圳铁...	XH0028...	50.00	250000.00	全部出库	demo	编辑
2023-08-28	XH0028...	销售	123		5000.00	170000.00	未出库	demo	编辑
2023-08-17	XH0028...	销售	魏洋	XH0028...	5000.00	170000.00	全部出库	demo	编辑
2023-07-11	XH0028...	销售	魏洋		1.00	0.00	未出库	demo	编辑
2023-06-08	XH0028...	销售	魏洋	XH0028...	200.00	17900.00	全部出库	demo	编辑
2023-03-24	XH0028...	销售	魏洋	XH0028...	1.00	1.00	未出库	demo	编辑

销货订单

湖南森柏斯科技 ERP

购货订单

单据日期	单据编号	类型	供应商	关联单	数量	购货金额	订单状态	制单人	操作
2023-10-09	GH0020231009001	购货	苹果公司		3.00	60.00	未入库	der	编辑
2023-09-25	GH0020230925001	购货	苹果公司	GH00202...	100.00	480000.00	全部入库	der	编辑
2023-09-23	GH0020230918001	购货	苹果公司		3562.00	15720.00	未入库	der	编辑
2023-09-21	GH0020230921002	购货	苹果公司	GH00202...	100.00	500000.00	全部入库	der	编辑
2023-09-21	GH0020230921001	购货	苹果公司		100.00	700000.00	未入库	der	编辑
2023-09-20	GH0020230920001	购货	默认供应商		178883.00	2174492.00	未入库	der	编辑
2023-09-19	GH0020230918002	购货	新贵医疗	GH00202...	1.00	10.00	全部入库	der	编辑
2023-09-14	GH0020230914003	购货	苹果公司	GH00202...	100.00	500000.00	全部入库	der	编辑
2023-09-14	GH0020230914002	购货	苹果公司	GH00202...	50.00	250000.00	全部入库	der	编辑
2023-09-14	GH0020230914001	购货	永宏		50.00	250000.00	未入库	der	编辑

购货订单

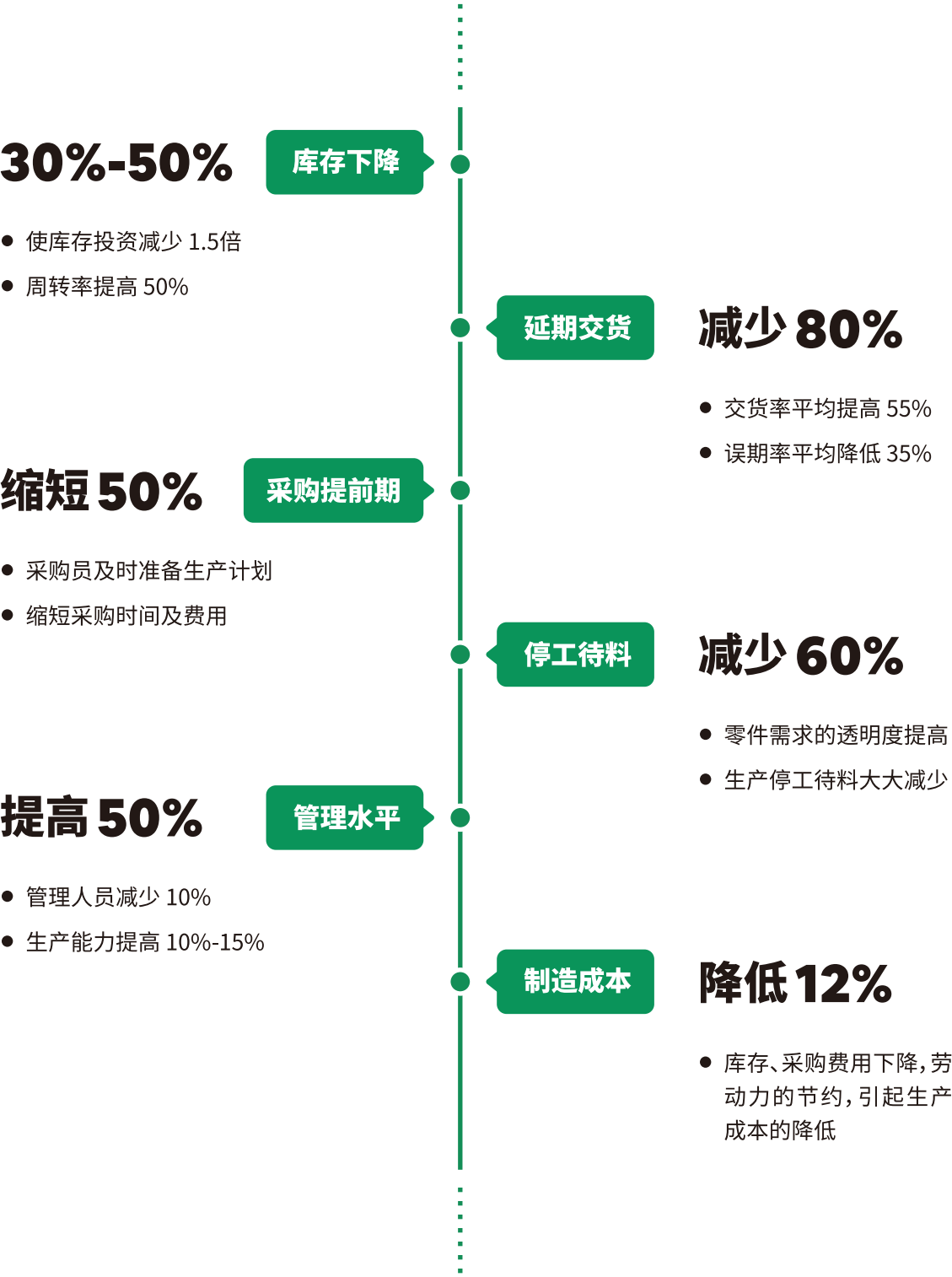
湖南森柏斯科技 ERP

BOM清单

清单编号	清单名称	商品编号	商品名称	数量	金额	操作
BOM021	国造香 (牌21...	1.01.0001	Q7黑色蓝牙鼠标	1	50	生产订单 编辑
BOM020		SP008	自行车			生产订单 编辑
BOM019	测试生成模块	SP005	自行车			生产订单 编辑
BOM018	生成自行车	SP005	自行车	2.02	100	生产订单 编辑
BOM017	小米15	SP002	小米15 plus	4	0	生产订单 编辑
BOM016	小米17	SP031	小米手机17	20001	0	生产订单 编辑
BOM015	初期	SP014	布边 (富美热)			生产订单 编辑
BOM014		SP016	家用制砂机			生产订单 编辑
BOM013		SP006	自行车	300	100	生产订单 编辑
BOM012	Q7黑色	1.01.0001	Q7黑色蓝牙鼠标	7	0	生产订单 编辑

BOM清单

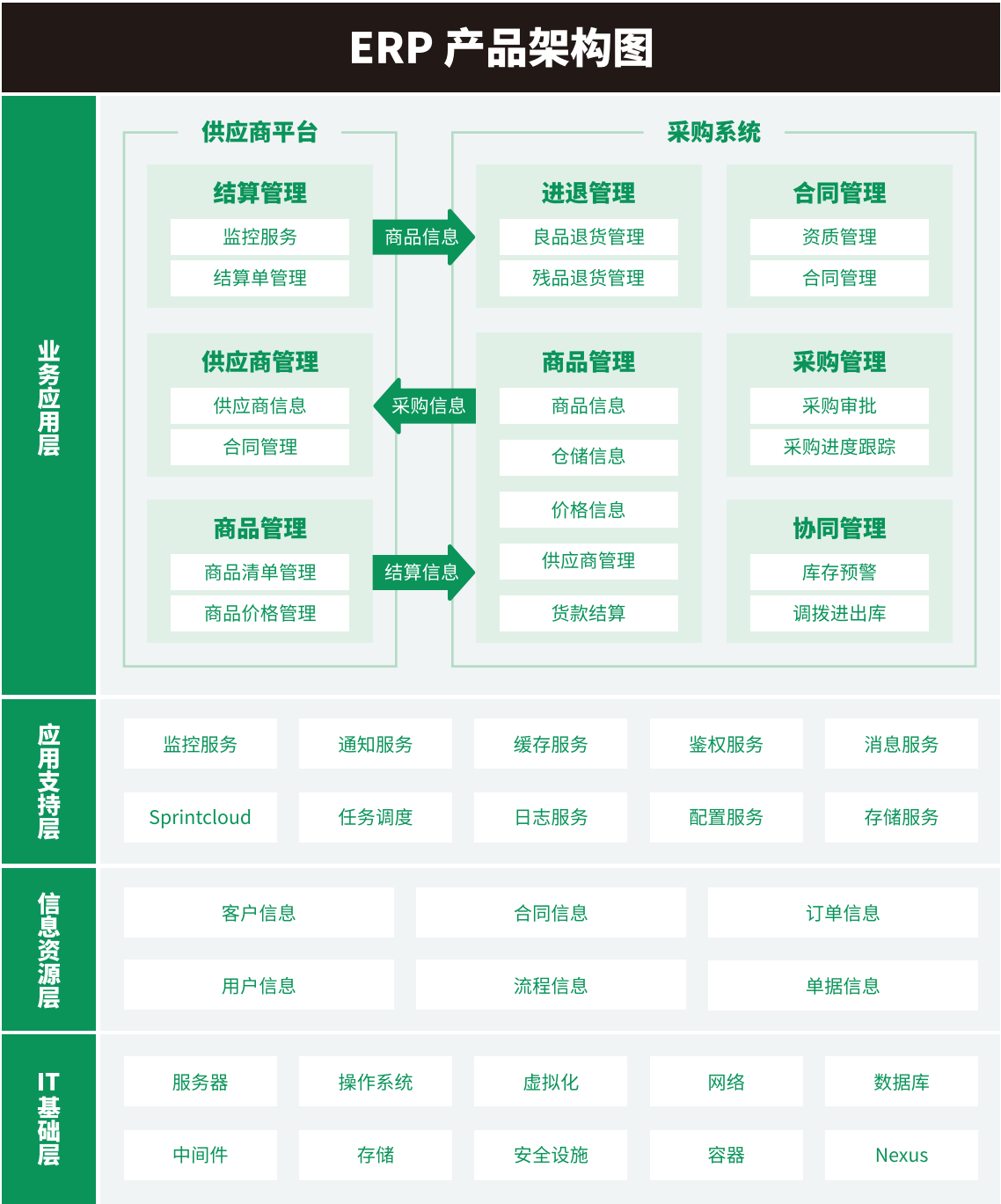
产品对企业的作用



产品价值



产品架构



产品价格



	基础套餐 Base	高级套餐 Premium	豪华套餐 Deluxe
收费方式	按年收费	按年收费	一次性收费 + 定制化
费用	7980元	9800元	39800+N元
费用说明	年服务费 7980元	年服务费 9800元	● 软件已有功能及服务: 只收取一次性费用，终身使用系统服务 ● 功能定制: 单独收费
服务项目	✔ 一年内免费更新升级 ✔ 一个月售后技术支持 ✔ 提供ERP后台系统	✔ 一年免费更新升级 ✔ 一年售后技术支持 ✔ 提供ERP后台系统	✔ 永久免费更新升级 ✔ 永久售后技术支持 ✔ 提供ERP后台系统 ✔ 功能定制

客户案例



客户关系管理平台

Customer Relationship Management System



扫一扫了解更多

账号: yunying
密码: yunying123

产品介绍

CRM系统是客户关系管理系统的缩写,是一种用于管理和维护企业客户关系的软件工具。它通过集成和自动化销售、市场营销和客户服务等关键业务流程,帮助企业提升客户满意度、增加销售量和利润。

CRM系统主要体现的企业价值:强化客户关系、提升销售业绩、提高市场营销效果、提升客户服务质量、数据分析与决策支持。

产品功能

CRM(客户关系管理)是一种通过有效地管理客户关系来提高销售业绩的策略和工具。



客户信息管理

包括联系方式、交易历史、偏好等。通过实时更新客户信息,销售人员可以更好地了解客户需求并提供个性化的服务。



销售管道管理

销售人员可以创建销售计划、设定目标,以及跟踪销售机会的进展。这样能够提高销售效率,并确保销售机会不会被错过。



营销活动管理

能够跟踪营销活动的进展,并记录客户参与和反馈信息。这有助于提高营销团队的效率,更好地了解客户需求,并衡量活动的效果。



客户服务和支持

能够记录和分析客户服务请求的情况,确保问题得到及时解决,客户得到满意的服务。



协作和沟通

可以促进销售团队内部之间以及销售团队与其他部门之间的合作和沟通。通过共享信息和文件,销售人员可以更好地协作,并与其他团队成员共享客户信息和交流记录。



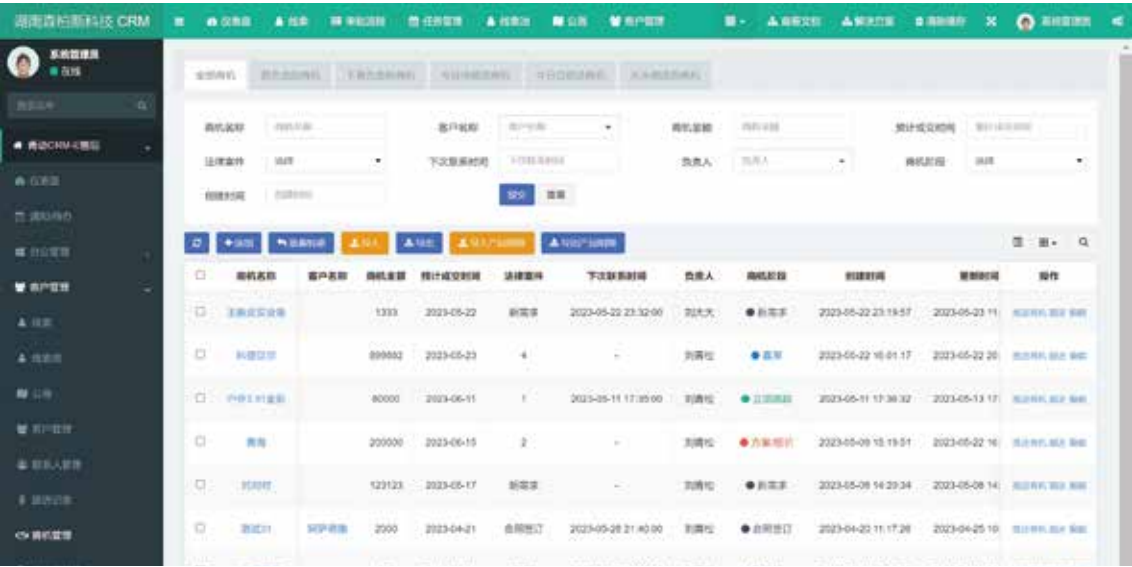
销售预测和报告

有助于销售团队制定销售策略和计划,并对销售业绩进行监控和评估。此外,CRM还能生成各种销售报告,用于分析和决策。

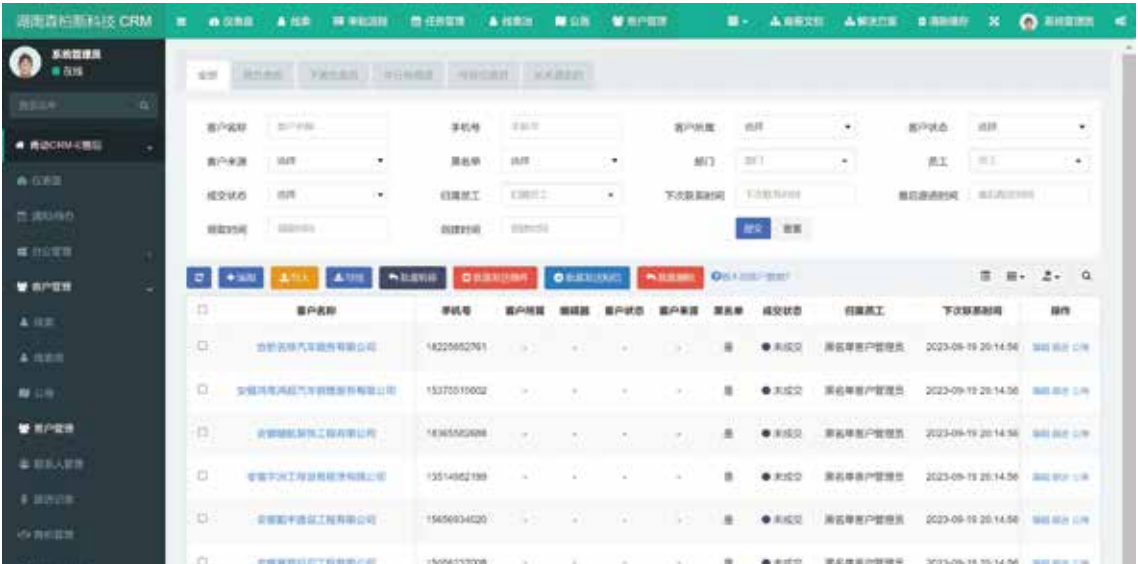
产品截屏



数据面板



商机管理



客户管理



数据报表

产品优势



数据集中化

CRM 系统可以集中存储和管理客户信息、销售数据、交互历史等重要信息，使企业能够更好地理解客户需求、行为和偏好。

提高销售效率

CRM 系统可以优化销售流程，自动化销售活动、线索跟进、报价和合同管理等过程，提高销售团队的工作效率。

强化客户服务

CRM 系统提供了客户服务的工具和资源，如客户支持跟踪、问题解决、投诉管理等，帮助企业提供更好的客户体验。

数据分析和预测

CRM 系统可以通过数据分析和挖掘客户信息，为企业提供有关市场趋势、销售预测和客户行为的洞察，以制定更有效的营销策略和决策。

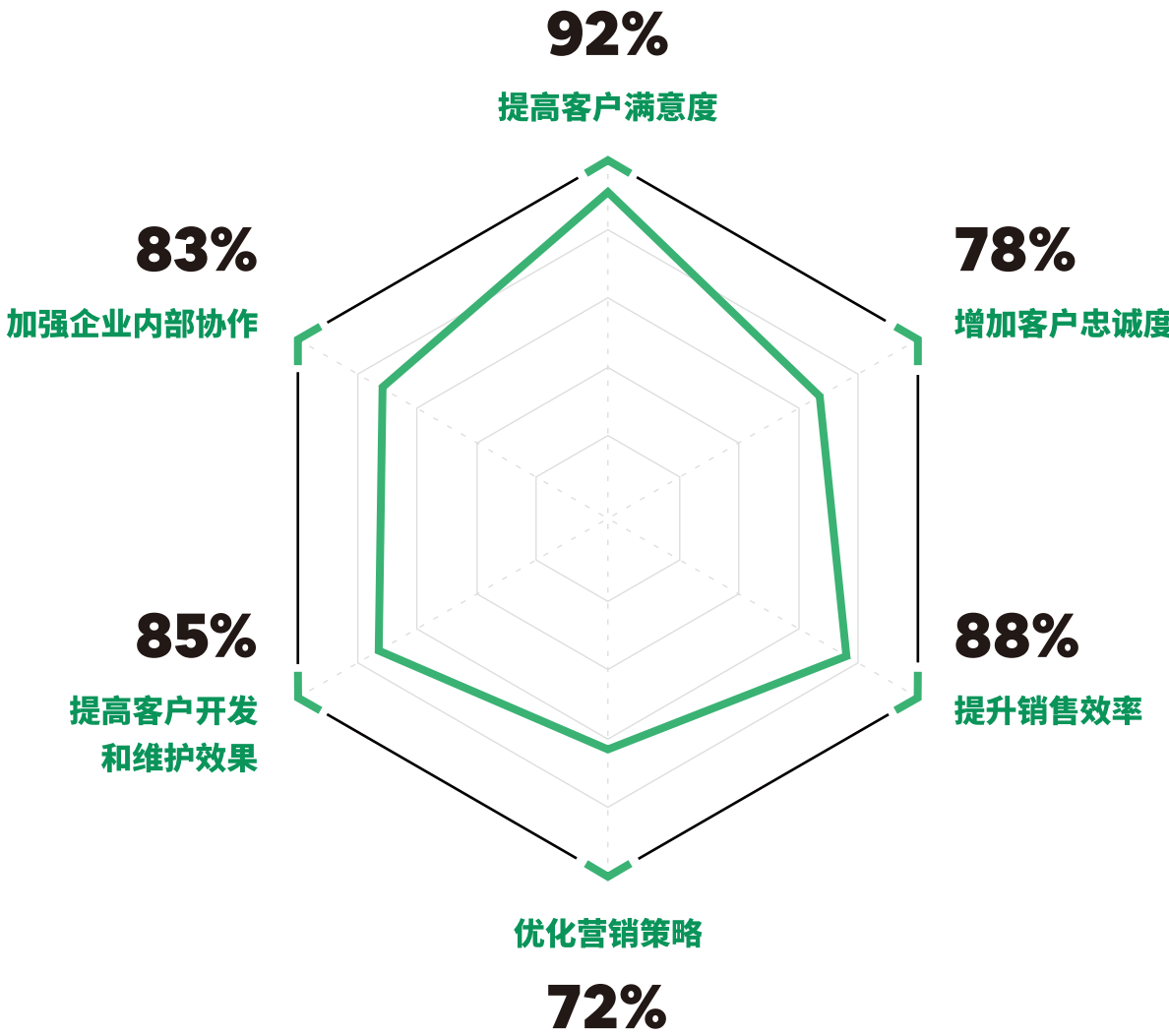
协同和团队合作

CRM系统可以使团队成员之间实现协同工作和信息共享，从而提高团队的沟通效率和协作能力。

提升营销效果

CRM系统可以根据客户数据和分析结果制定个性化的营销策略，提高市场推广的效果和回报率。

产品价值



产品架构



产品价格



	基础套餐 Base	高级套餐 Premium	豪华套餐 Deluxe
收费方式	按年收费	按年收费	一次性收费 + 定制化
费用	5980元	7980元	29800+N元
费用说明	年服务费 5980元	年服务费 7980元	● 软件已有功能及服务: 只收取一次性费用，终身使用系统服务 ● 功能定制: 单独收费
服务项目	✔ 一年内免费更新升级 ✔ 一个月售后技术支持 ✔ 提供CRM后台系统	✔ 一年免费更新升级 ✔ 一年售后技术支持 ✔ 提供CRM员工端 ✔ 提供CRM客户端 ✔ 提供CRM后台系统	✔ 永久免费更新升级 ✔ 永久售后技术支持 ✔ 提供CRM员工端 ✔ 提供CRM客户端 ✔ 提供CRM后台系统 ✔ 功能定制

客户案例



生产制造执行系统

Production Manufacturing Execution System



扫一扫了解更多

账号: yunying_mes
密码: yunying_mes123

产品介绍

MES (Manufacturing Execution System, 制造执行系统) 是一种通过数字化管理和控制生产过程的软件系统。它与企业资源规划 (ERP) 系统和生产自动化设备进行集成, 帮助制造企业实现生产过程的实时监控、计划和调度、质量管理、物料追溯等功能, 提高生产效率和质量, 降低成本, 实现智能制造。

MES系统通过数字化管理和控制生产过程, 提高了制造企业的生产效率、质量和可视化程度, 实现了从传统制造到智能制造的转型。

产品功能



实时监控和可视化

可以实时监控生产过程中的各种数据, 例如生产进度、库存水平等, 通过可视化界面展示, 让管理者可以快速了解生产情况和进行决策。



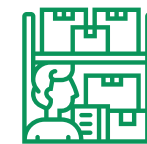
采购管理

包括采购单申请、采购订单、采购明细统计等, 方便用户实时观察及跟踪采购进度。



生产管理

可以制定生产计划、生产单、领料、退料单、BOM清单。可进行生产成本核算与管理。



库存追溯

包括库存调拨、盘点、出入库、预警等, 可以让用户实时了解库存情况, 为其是否要采购商品提供数据支持。



财务统计

包括付款单、核销单、应付款账单明细、采购费用明细、供货商对账单等, 为企业财务对账、支入支出明细统计提供有效数据支撑。



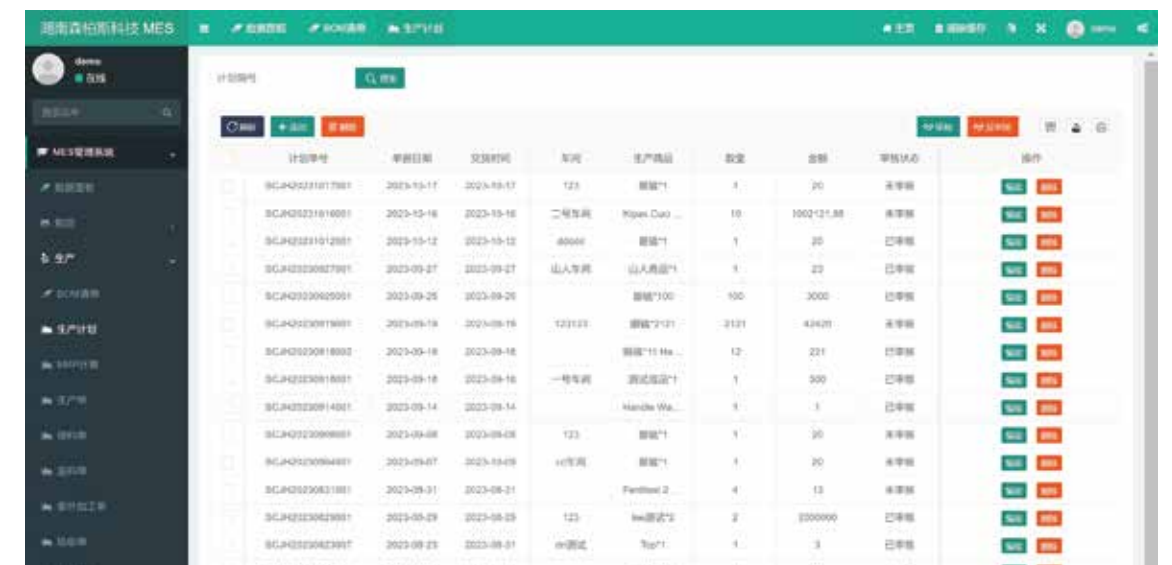
系统扩展

可以对接进销存系统一起使用, 便于生产数据与企业的实时进销存数据进行整合对接, 确保仓库盘点、财务统计的数据准备性。

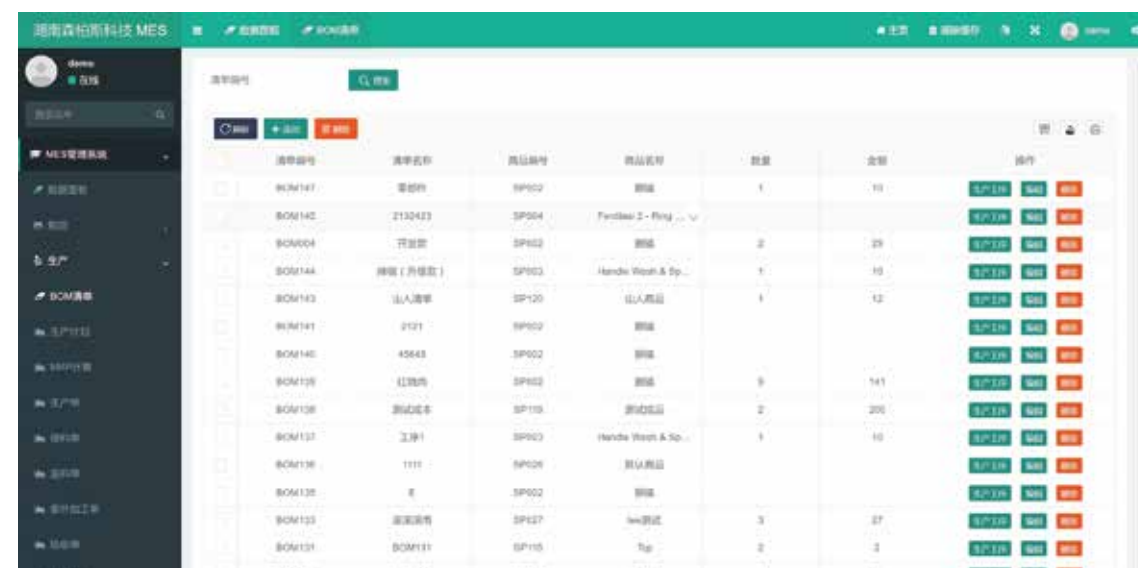
产品截屏



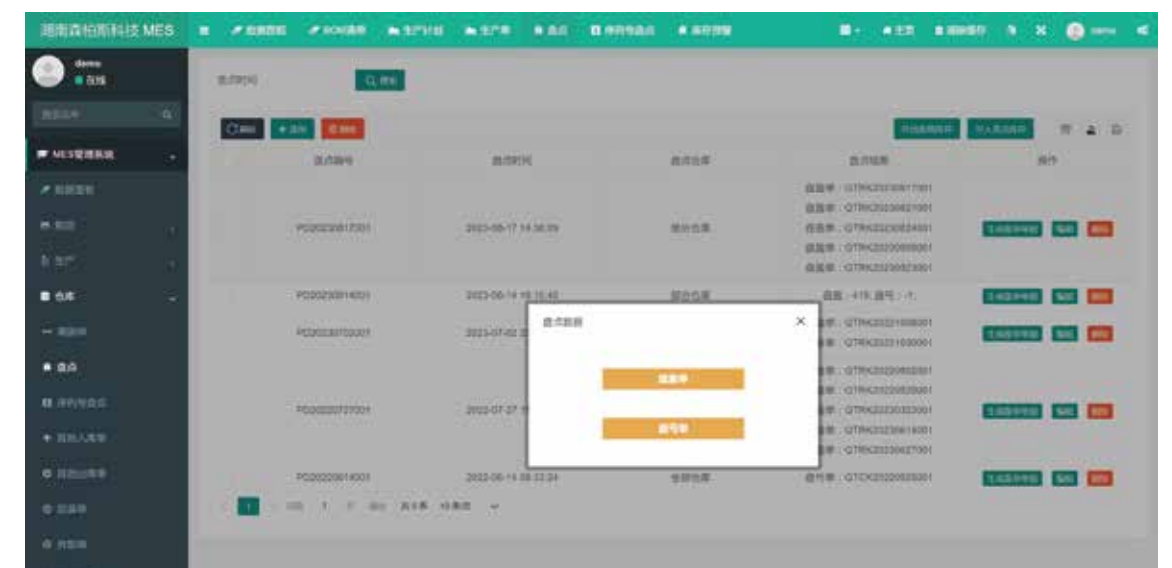
数据面板



生产计划



BOM清单



盘点

产品优势



增强数据隐私安全

本地化部署，对生产数据进行对称或非对称加密，同时具有权限控制功能，确保数据隐私安全。

生产计划和排程优化

MES 能够根据订单和资源情况进行生产计划和排程，实现最佳的生产效率和交货时间，并减少生产延误和浪费。

基于规则的智能化决策支持

MES可以通过预定义的规则和算法，进行智能化的决策支持，例如优化生产顺序、分配资源、预警异常情况等，帮助企业做出更准确、更高效的决策。

实时数据展示和监控

MES 能够收集和展示实时生产数据，包括生产进度、质量指标等，帮助企业及时了解生产状况，发现问题并迅速作出调整。

库存管理和物料追踪

MES 能够协助企业管理库存和物料，包括原材料的采购、使用和库存情况的追踪，有助于降低库存成本和提高供应链的可见性。

数据分析和报表生成

MES能够对收集的数据进行分析，并生成报表和图表，帮助企业进行绩效评估和持续改进。

产品价值



生产过程优化

MES可以实时监测生产过程中的各个环节，提供实时数据和分析结果，帮助企业识别潜在问题并进行优化调整，以提高生产效率和质量。

资源管理优化

MES可以对企业资源进行全面的管理和调度，包括人力、设备、物料等，从而实现资源的最佳配置、排程和利用，提高资源利用率和降低成本。

生产计划可见性

MES 可以对企业资源进行全面的管理和调度，包括人力、设备、物料等，从而实现资源的最佳配置、排程和利用，提高资源利用率和降低成本。

质量管理提升

MES可以实时监控生产过程中的质量数据，并自动进行分析和预警，帮助企业实现实时质量控制，降低不良品率，提高产品质量。

库存管理优化

MES可以实时监控物料的到货、消耗和库存情况，自动进行库存管理和补充，以避免过量库存和缺货问题，提高库存周转率和供应链效率。

MES 制造流程



MES 制造流程

MES 制造执行系统, 在90年代由美国AMR公司提出, 主要针对于生产制造过程中流程、资源的管理系统。



产品价格



	基础套餐 Base	高级套餐 Premium	豪华套餐 Deluxe
收费方式	按年收费	按年收费	一次性收费 + 定制化
费用	6980元	8980元	33800+N元
费用说明	年服务费 6980元	年服务费 8980元	- 软件已有功能及服务: 只收取一次性费用, 终身使用系统服务 - 功能定制: 单独收费
服务项目	- 一年内免费更新升级 - 一个月售后技术支持 - 提供MES后台系统	- 一年免费更新升级 - 一年售后技术支持 - 提供MES小程序 - 提供MES后台系统	- 永久免费更新升级 - 永久售后技术支持 - 提供MES后台系统 - 提供MES小程序 - 功能定制

客户案例



企业咨询服务类 产品体系

Production enterprise information
product system

体系介绍

企业咨询服务类产品体系是一个全面、专业、高效的咨询服务解决方案。我们致力于帮助企业提升管理效率、优化运营流程、提高市场份额等。我们欢迎企业联系我们，了解更多关于我们的产品和服务的信息。

森柏斯科技 - 企业咨询服务类产品



Sampras Technology Enterprise Consulting Service Products

产品名称	产品编号	产品类型
企业在线学习平台	PE-OTSP	企业在线学习 / 打卡解决方案
AI企业秘书	PE-CS	通用型 - 企业顾问AI解决方案
通用小程序商城	PE-GMPM	通用型 - 小程序商城解决方案
企业OA	PE-OA	通用型 - 企业流程办公解决方案



企业在线学习平台

让学习更简单



产品介绍 >>>

企业在线学习平台是一个集课程、学习、打卡等多种功能于一体的综合性学习平台。我们的课程内容支持线上和线下课程，企业可根据自己的需求自由配置课程内容，企业员工、管理层可在其中学习提升及成长自己，助力企业快速、健康发展。

功能特性



前台(小程序)



后台(PC端)



课程管理



团队管理



订单管理



报表统计



评价管理



企业管理



参数管理



打卡管理

功能说明



课程

按类型划分有音频、视频、文章、免费课程,按类别划分有线上、线下课程;
用户可更新自己内部和外部的课程资源;
企业对内:可对员工开放免费学习课程,
企业对外:可上线付费课程获得盈利。

团队

由班级、学员、导师组成,可通过我的团队查看团队成员信息。

订单

学员可查看自己购买的课程订单,包含线上课程订单与线下课程订单。

报表

包含课程统计与打卡统计,课程统计课程浏览数、购买数、学习时长等,打卡统计违规数据(含违纪、缺卡)。

评价

学员可对购买的课程进行评价,包含线上课程与线下课程评论。

打卡

打卡类型分为图片卡、文字卡、视频卡,用户可根据打卡需求自由创建不同类型、不同周期的卡(周期分为每天、每周、每月、单次),同时可以设定打卡人数,可指定人打卡和团队所有人打卡。



产品优势



便捷性

企业在线学习平台可以随时随地进行学习,员工不再受时间和地点的限制,可以根据自己的节奏进行学习,提高学习的效果。

自主性

企业可以为员工提供个性化的学习课程内容,员工可以根据自己的需求和兴趣选择学习的课程,提高学习的积极性和主动性。

多样性

企业可以提供多种形式的学习内容,如文章、音频、视频等,满足不同学习者的学习需求,提高学习的多样性和趣味性。

及时性

企业可以随时更新课程内容,及时提供最新的课程信息,保持员工的学习能力和竞争力。

节约成本

企业在线学习平台可以节省传统培训的成本,如教材费用等,降低企业的学习培训投入,提升培训效益。

产品价值



提高员工能力和技能

企业可以在系统中给员工配置内部及外部的学习资源,帮助他们学习和提升各种技能,从而提高工作效率和能力水平。



增加员工满意度和保留率

提供在线学习机会能够满足员工对个人发展的需求,提高他们的满意度和归属感,从而减少员工的流失率。



降低培训成本

传统的培训方式需要投入大量的时间和资源,而企业在线学习平台能够降低培训的成本,节约时间和金钱。



提高组织学习效果

在线学习平台可以提供多种学习资源,帮助员工更好地吸收和应用知识,从而提高组织的学习效果。



促进知识共享和沟通

在线学习平台能够促进员工之间的知识共享和沟通,加强团队合作,提高工作效率和创新能力。



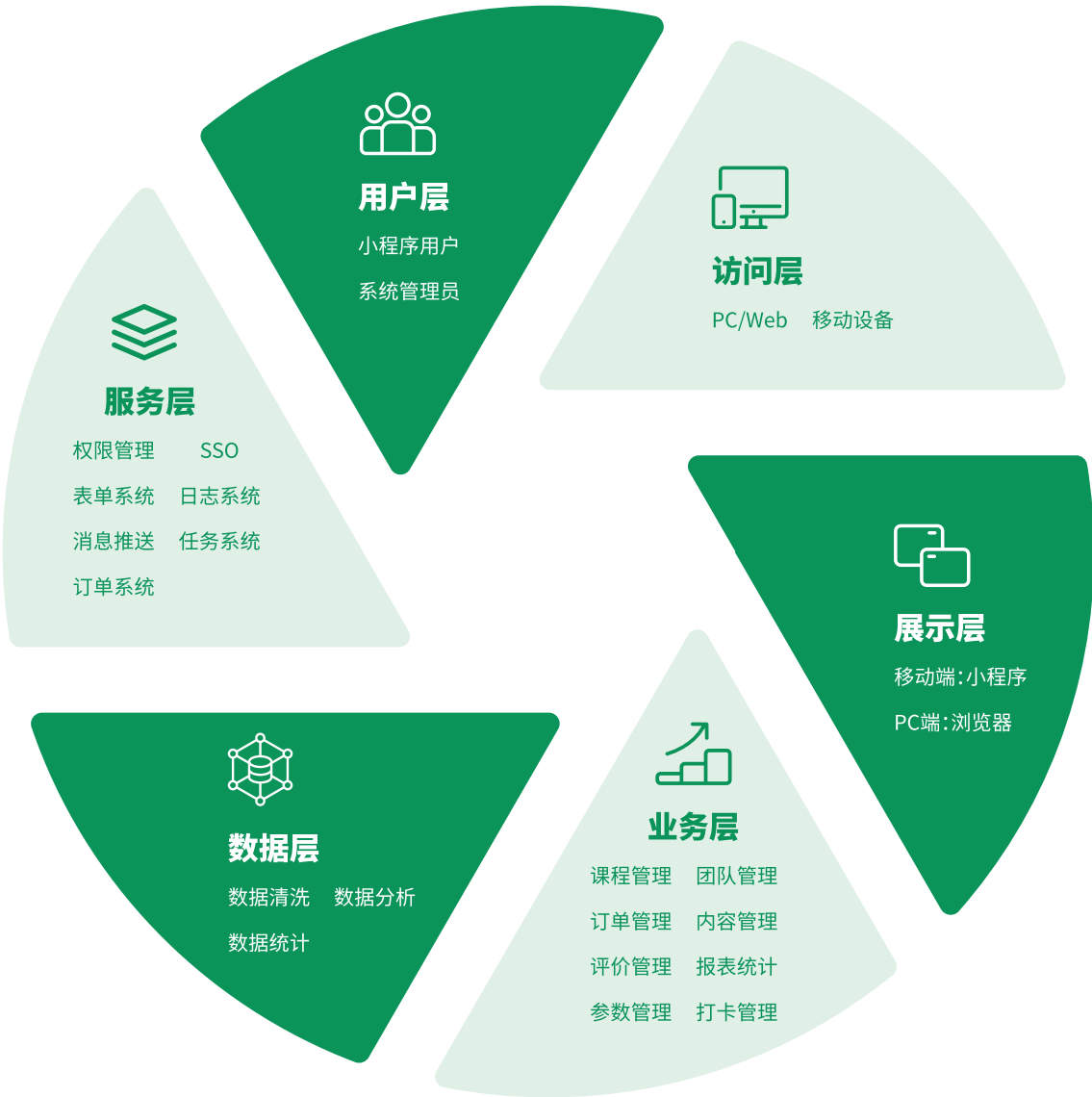
强化企业文化和价值观

通过在线学习平台,企业可以提供定制化的学习内容,传达和强化企业的文化和价值观,提高员工的企业认同感。

产品架构



企业在线学习平台

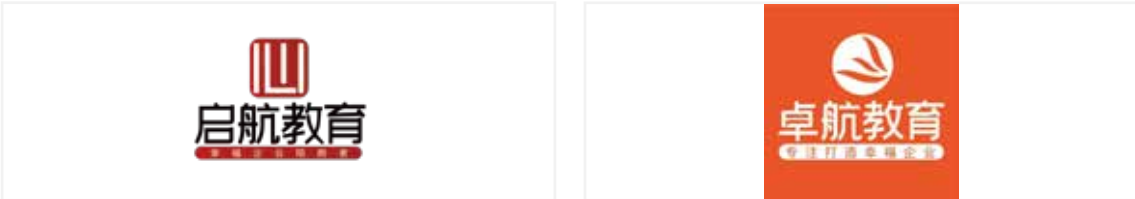


产品价格



	基础套餐 Base	高级套餐 Premium
收费方式	按年收费	按年收费
费用	38000元	38000+N元
费用说明	- 第一年租户开号: 28000元 - 年服务费: 10000元 第二年起只收取年服务费	- 第一年租户开号: 28000元 - 年服务费: 10000元 第二年起只收取年服务费 - 功能定制: 单独收费 - 客户代运营: 单独收费
服务项目	- 一年内免费更新升级 - 免费售后技术支持 - 学习小程序 - 租户后台	- 一年内免费更新升级 - 免费售后技术支持 - 学习小程序 - 租户后台 - 功能定制化 - 客户代运营

客户案例



AI企业秘书小程序

AI赋能企业经营



扫一扫了解更多

产品介绍



AI企业秘书小程序
(顾问级解答企业难题)

基于强大的ChatGPT3.5语言模型,可以用于各种场景,包括创建智能聊天机器人、辅助教育和培训、编写自动生成的文章等。支持多种输入和输出形式,用户可以发送单个文本字符串,也可以发送对话历史,以便提供上下文信息。可以为企业提供更好的客户支持、自动化常规任务处理、个性化营销推广等。

功能特性

智慧顾问

可以任意选择顾问,进行 AI 顾问级回答,系统包含有法律、管理、财务、股权、文档等方面的顾问,你需要的资源在这里都可以找到。每个顾问都有自己的智囊团,不知道该问什么,锦囊都会告诉你。

提问攻略

如果你不知道该如何向 AI 提问,可以看看 AI 提问攻略,里面包含有提问技巧、提问宝典等引导式提问方法,高效助力你获取想要的资源。



智慧对话

如果你不想手动输入问题,可以使用示例模拟向 AI 提问;
如果你觉得 AI 回答的比例好,想要收藏或生成文档,长按回答的内容即可做到。
如果你想要针对性、目标性强一些,选择使用顾问即可。

个人中心

这里将是你的财富通道,你想要畅通无阻的使用 AI 对话,动一动小手开通会员即可无限制提问。如果你还想有额外收入,只需要分享海报给微信好友,即可获取额外的商品佣金。惊喜不断哦!

产品优势



多功能

AI 企业秘书融合了 ChatGPT 语言模型，可以用于多种任务，例如对话生成、文本纠错、语言翻译等。它可以适应不同领域和应用需求。

灵活性

AI 企业秘书 ChatGPT 可以与用户进行自由流畅的对话，并且可以根据上下文理解用户的意图，并作出适当的回应。它可以提供与人类用户相似的会话体验。



资源深度

AI 企业秘书拥有强大文档资源库，包含 word、PPT、Excel 文档等，用户可根据自身需求向 AI 提问获得需求的资源；也可根据自己的喜好生成文档。

知识广度

AI 企业秘书 ChatGPT 语言模型是通过互联网上丰富的训练数据进行训练的，能够掌握广泛的知识。它可以回答各种常见问题，并提供相关的解释和详细的信息。

语言生成质量

AI 企业秘书 ChatGPT 生成的文本质量较高，能够生成连贯、合理的句子，并且可以根据上下文进行推理和逻辑推断。这使得它可以为用户提供准确、有用的回答和建议。

产品价值



改善客户体验

AI 企业秘书可以作为一种智能客服工具，能够与客户进行实时沟通并解答常见问题，从而提高客户满意度和响应速度。它还能够根据客户的个性化需求提供定制化的服务，增强客户体验。



提高工作效率

AI 企业秘书可以代替人工客服从事常规的客户咨询工作，节省人力资源和时间成本。它能够快速准确地回答问题，提供标准化的解决方案，减少人员的重复劳动，提高工作效率。



提升营销和销售效果

AI 企业秘书能够与潜在客户进行互动，了解他们的需求并提供相关的产品或服务信息。它可以根据客户的兴趣和偏好进行个性化推荐，提高销售转化率和交易价值。



数据分析和洞察

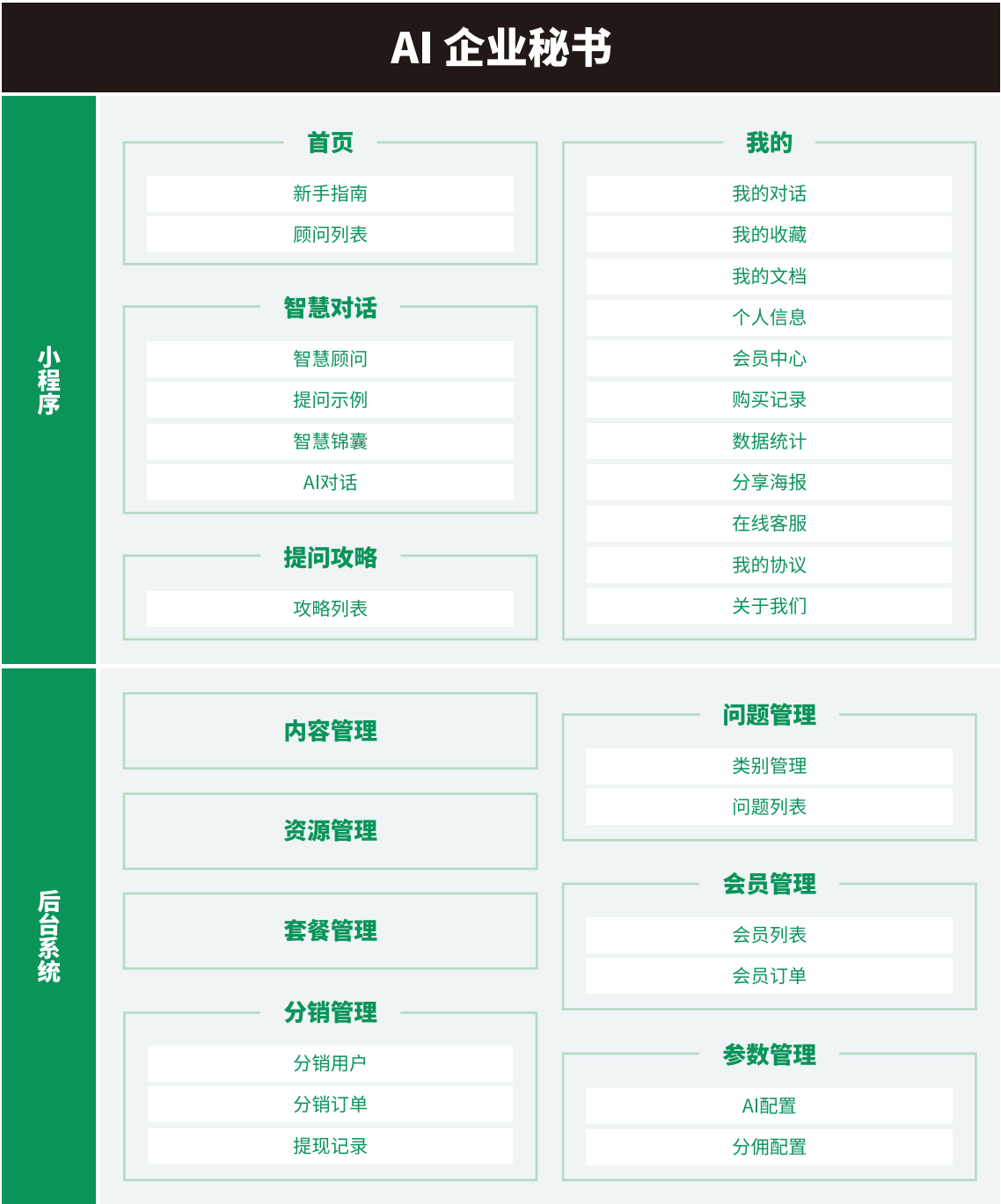
AI 企业秘书可以记录并分析与客户的对话数据，从中获取有关客户需求、行为偏好和市场趋势的洞察。这些数据可以帮助企业做出更明智的决策，优化产品和服务，改善营销策略。



降低运营成本

通过引入 AI 企业秘书，企业可以降低客户服务的成本，减少人员培训和管理的工作量，并提高服务质量和效率。与传统的人工客服相比，AI 企业秘书可以 24/7 全天候提供服务，降低企业的运营成本。

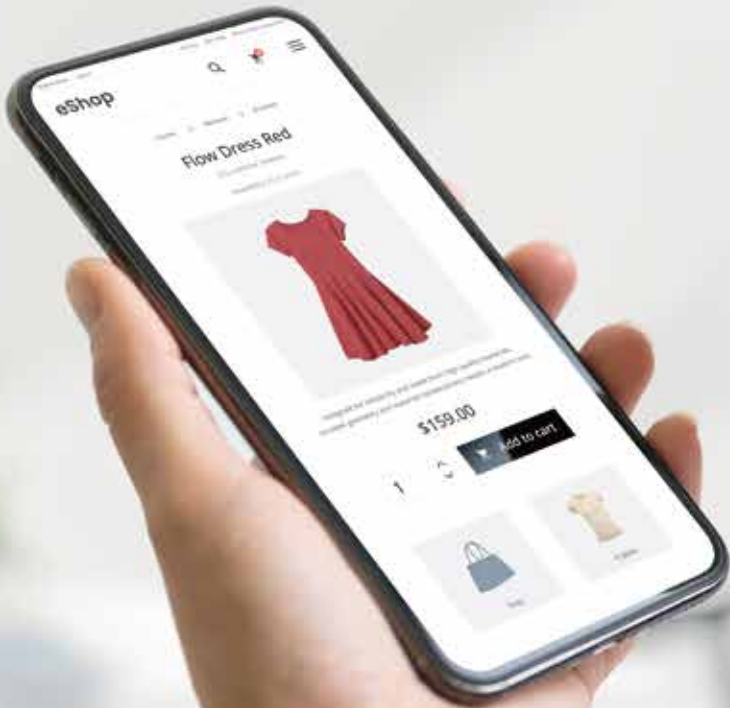
产品架构



产品价格



	基础套餐 Base
收费方式	按套餐收费
费用	不同套餐不同价格
费用说明	各套餐存在有效期规则, 建议购买永久套餐, 共享AI对话通畅无阻
服务项目	✔ 软件版本免费更新升级 ✔ 免费售后技术支持 ✔ 有效期内AI对话无限制 ✔ 分销返佣



通用小程序商城

快人一步搭建微信小程序商城，
共享微信10亿用户流量，开启新零售

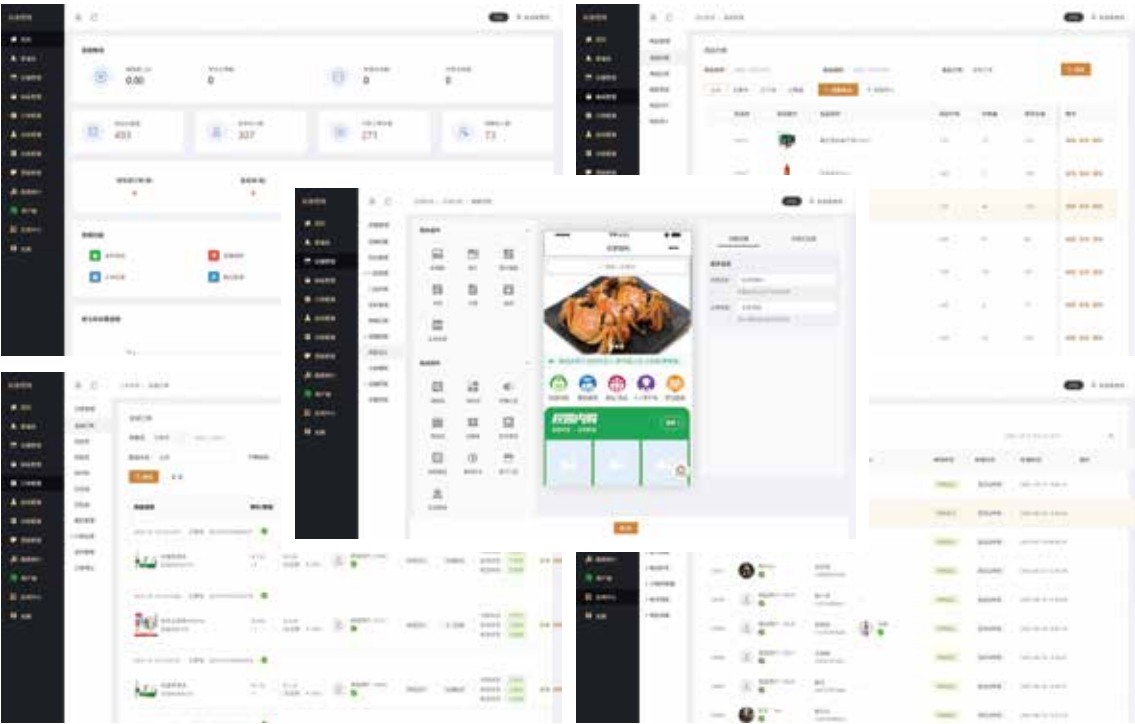


扫一扫了解更多

产品介绍

小程序商城是一款基于微信小程序开发的电商平台，商家可以搭建自己的店铺、按商品分类上传商品、配置相关的营销活动等，用户可以在小程序上浏览、搜索、购买各类商品。

功能特性 / 后台系统



店铺管理

可以编辑店铺名称、联系方式、经营范围等，以及可以设计小程序店铺页面展示。

商品管理

可以对商城中的商品进行新增、编辑、上下架、删除等操作，包括设置商品的名称、价格、库存、图片、描述等信息。

订单管理

可以查看和处理商城中的订单，包括订单的详情、支付状态、发货状态等信息还可以进行订单的退款、取消等操作，确保订单的顺利进行。

营销管理

可以创建和管理商城的营销活动，包括满减、折扣、礼品赠送等促销手段，吸引用户参与购买，并提升销售额。

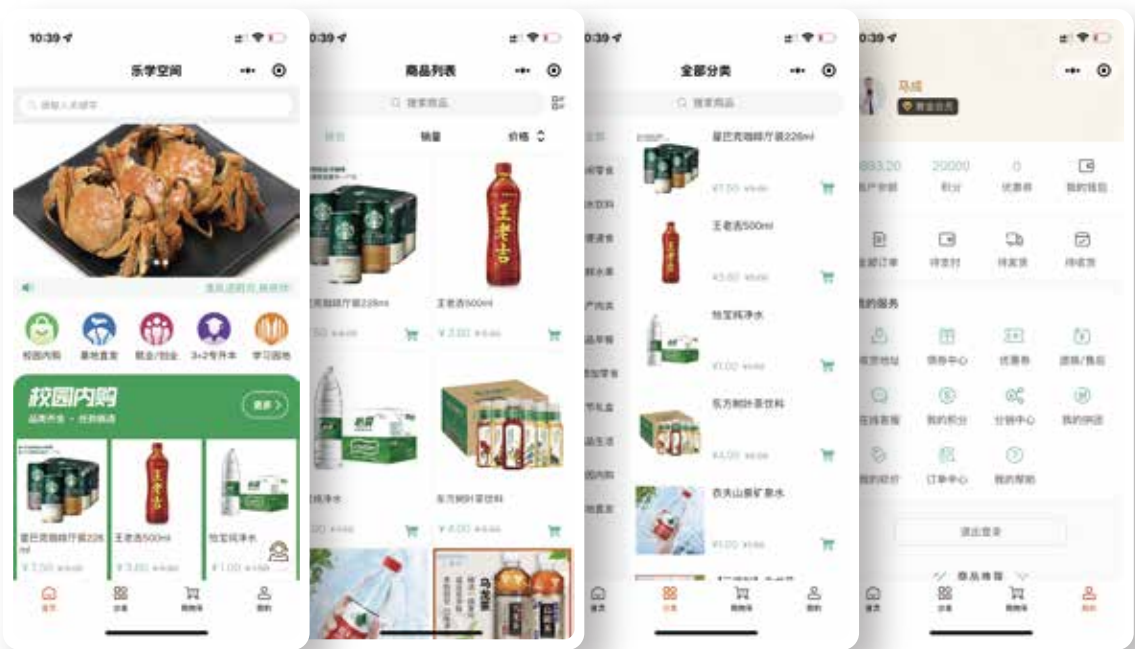
数据统计

可以对商城的销售数据进行统计和分，包括销售额、订单量、商品热度等，为商城的运营提供决策参考。

权限管理

可以配置后台管理用户，如运营、客服人员，且可以灵活配置管理用户的使用功能权限。

功能特性 / 小程序



首页

展示推荐商品、热销商品、新品上市等，用户可以浏览商品的图片、价格、描述等详细信息。

订单

用户可以查看自己的订单，包括下单、待支付、待发货、已发货等状态，方便了解订单进度。以及可以退换 / 售后申请。

分类

将商品进行分类，方便用户根据自己的需求浏览和选商品。

分销中心

用户可以开通成为分销商，当商家有商品活动需要推广时，可以采用分销推广的方式，把产品知名度迅速扩展。

购物车

用户可以将心仪的商品加入购物车，方便后续统一结算。

拼团

商家可以在后台制定商品拼团活动，用户可以参与商品拼团活动享受其优惠，使产品产生更大的用户黏性。

产品优势



全面的功能

通用小程序商城提供了多种功能，包括商品展示、购物车管理、订单管理支付功能、物流查询等，可以满足用户在购物过程中的各种需求。

可定制性强

通用小程序商城具有高度的可定制性，可以根据不同商家的需求进行定制，包括品牌色彩、界设计、功能模块等。

跨平台支持

通用小程序商城可以同时支持和 Android 等主流移动平台，用户可以在不同设备上无缝切换，提供更好的用户体验。

用户黏性高

通用小程序商城可以通过推送、优惠券、积分等方式增加用户的黏性，提高用户留存率和复率。商家可以通过精细化的运营策略和个性化的推荐，提升用户的购买欲望。

数据分析能力强

通用小程序商城具有强大的数据分析能力，可以实时监控销售数据、用户行为等，帮助商家了解用户需求和市场变化，从而调整经营策略，优化商品种类和价格，提升销售效果。

产品价值



品牌推广

通过一个小程序商城，企业可以展示自己的产品和品牌形象，吸引更多的用户关注和认知，从而提升品牌的曝光度。



销售增长

小程序商城为企业提供了在线销售的平台，用户可以方便地浏览选购和购买产品，这有助于促进销售额的增长。



用户粘性

通过小程序商城，企业可以与用户建立更紧密的联系，提供个性化的产品推荐和优惠活动，增强用户的粘性和忠诚度。



数据分析和营销优化

小程序商城可以收集用户的购买行为和偏好数据，企业可以通过对这些数据的分析，了解用户需求和市场趋势，从而优化营销策略。



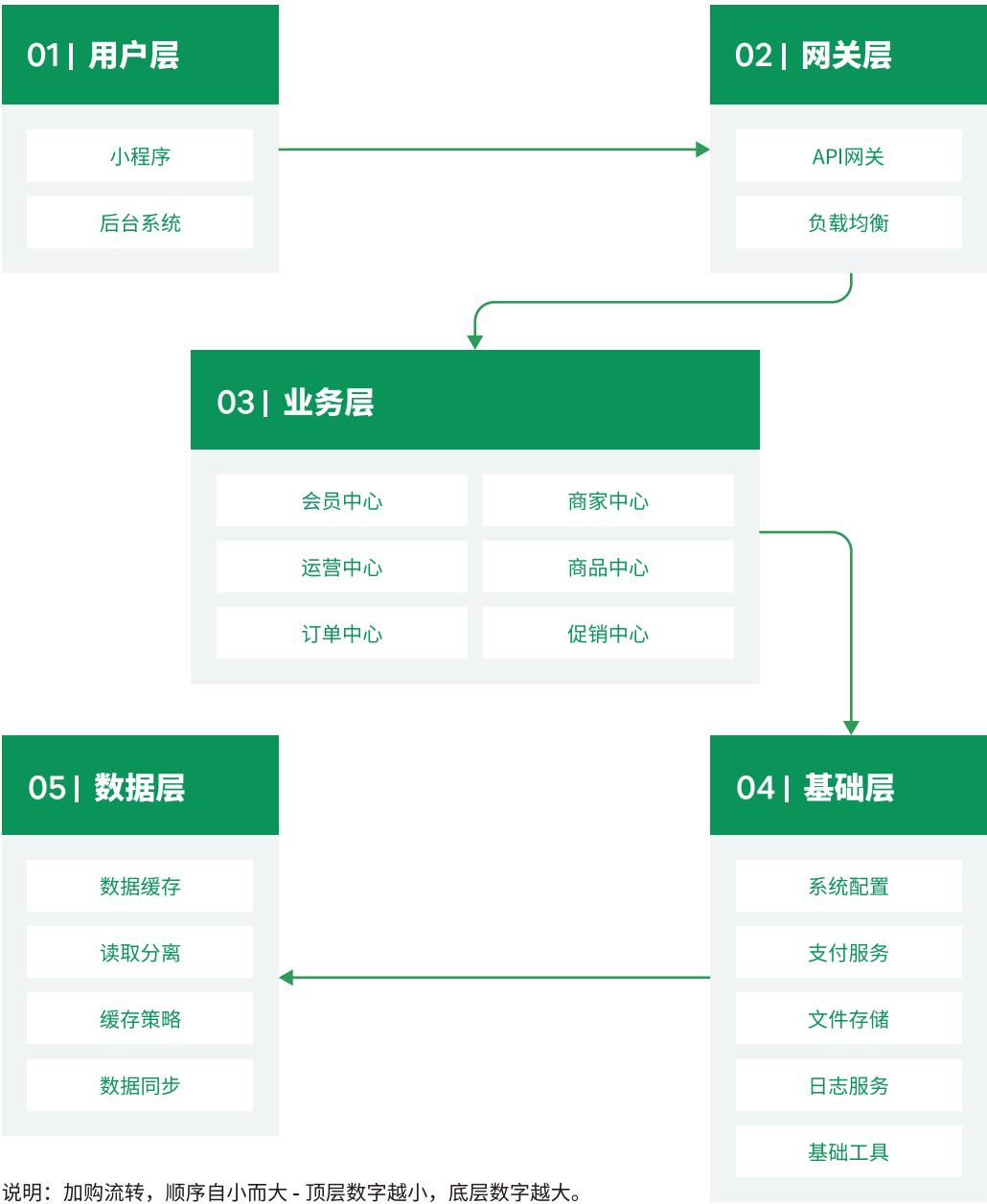
降低运营成本

相比传统实体店，开设小程序商城可以大大降低企业的运营成本，减少人力、场地和物流的开支，提高运营效率。

产品架构



通用小程序商城



产品价格



	基础套餐 Base	高级套餐 Premium
收费方式	按年收费	按年收费
费用	28000元	38000+N元
费用说明	- 第一年租户开号： 28000元 - 年服务费： 10000元 第二年起只收取年服务费	- 第一年租户开号： 28000元 - 年服务费： 10000元 第二年起只收取年服务费 - 功能定制： 单独收费 - 客户代运营： 单独收费
服务项目	- 一年内免费更新升级 - 免费售后技术支持 - 商城小程序 - 商城后台	- 永久免费更新升级 - 免费售后技术支持 - 商城小程序 - 商城后台 - 功能定制化 - 客户代运营

客户案例



企业OA

旨在帮助企业提高工作效率、
优化业务流程和提供更好的服务

产品介绍

企业OA是一款智能化APP，有多样化的功能和特点，包含但不限于：一键入职、人事审批管理、自我管理 etc，可以帮助企业更好地管理和运营，提高工作效率和服务水平，增强竞争力。

功能特性

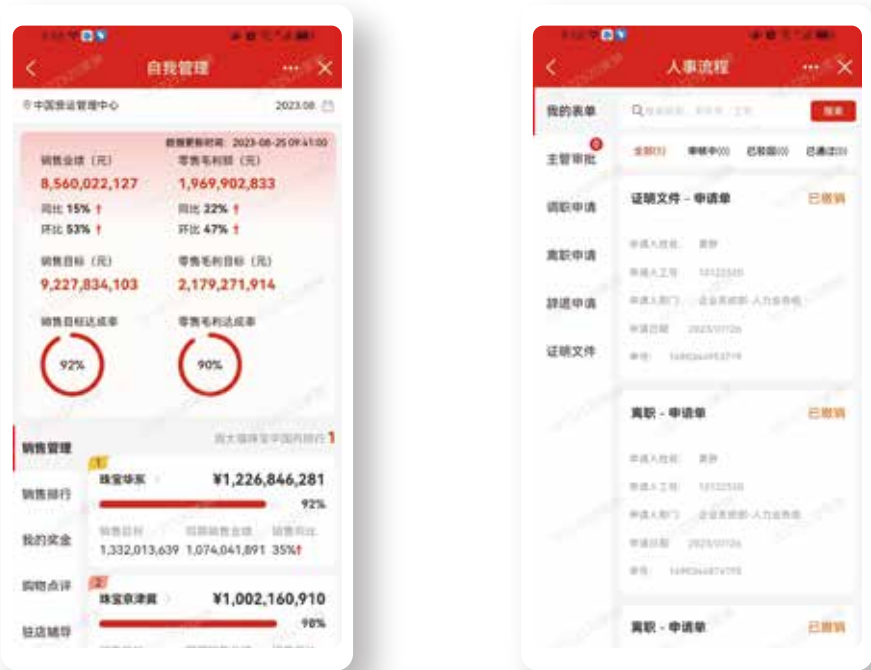


工作中心	
人事	有入职审批、一键入职、员工管理功能。
销售	有自我管理功能：即查看销售数据统计。
移动学习	线上课程学习，用于员工成长。
福利平台	线上商城，用户可以用来线上购物。
AI企业秘书	无限制 AI 对话，你有任何问题，在这里可以找到答案。



人事审批管理	
我的表单	可以查看用户自己发起的审批流程。
主管审批	可以查看待审核、已审核的流程，已审包含已云视通和已驳回的流程。
调职申请	由用户发起申请，填写调动申请信息。
离职/辞退申请	离职：由用户发起申请，填写员工辞职通知书。 辞退：由主管发起申请，填写辞退员工信息。
证明文件	由用户发起申请，填写申请证明文件信息。

功能特性



自我管理

销售管理

可以查看各区域产品销售目标、同期销售业绩、销售同比数据情况。

销售排行

可以查看各销售人员销售目标、同期销售业绩、销售同比数据情况。

我的奖金

可以查看用户所管辖区域奖金情况。

购物点评

可以查看各区域产品参评率、客户满意度评分、排名数据情况。

驻店辅导

可以查看产品在各区域的驻店辅导情况，含计划巡店、已巡门店、待巡门点、待整改、辅导完成进度数据情况。

产品优势与价值



提高工作效率

企业 OA 可以自动化处理一些繁琐的工作任务，如新员工入职 / 调岗、销售数据统计等。



可定制性和扩展性

企业 OA 支持定制化开发和集成，可以根据企业的需求进行个性化定制和扩展，满足企业特定的业务需求和流程。



数据分析和决策支持

企业 OA 可以通过对大数据的分析和处理，为企业提供决策支持和预测，帮助企业更好地了解市场和客户需求，优化业务流程和战略。



信息整合和沟通协作

企业 OA 可以集成多种应用和工具，将各种信息整合在一个平台上，方便员工使用和查找；同时，企业助手还可以提供内部沟通和协作功能，促进团队之间的交流和合作。



安全和隐私保护

企业 OA 采用高级的加密和安全技术，保护企业的信息和数据不被非法获取和滥用，确保企业的安全和隐私。



客户关系管理

企业 OA 可以帮助企业建立客户数据库，记录和管理客户信息，提供客户服务和关系维护的支持。



降低成本

企业 OA 可以通过自动化流程和操作，降低企业的运营成本，提高企业盈利能力。



跨平台支持

企业 OA 可以在多个设备和平台上运行，为员工提供任何时间、任何地点的工作支持，提高工作的灵活性和可操作性。

业务架构



企业OA助手



产品价格



定制套餐

Customization

收费方式	面议
费用	面议
费用说明	各套餐存在有效期规则, 建议购买永久套餐, 共享AI对话通畅无阻
服务项目	人事流程 一键入职 员工管理 销售管理 移动学习 福利平台

客户案例



周大福

CHOW TAI FOOK

T S L | 謝瑞麟

the artisan of love

百泰首饰

BATAR JEWELLERY

Part

03

**COOPERATION
PARTNERS**

合作伙伴

他们选择了我们